

Caso de estudio: DOBONTECH

- Francisco Dobón (HE)

- Pierluigi Cipriani (NE)

RTL18901



Erasmus for Young
Entrepreneurs

Erasmus Jóvenes Emprendedores Caso de estudio: DOBONTECH

Nuevo emprendedor (NE)

Nombre: Pierluigi Cipriani

Edad: 29

Estado: Empresa de nueva creación

Nombre de la empresa / Datos de contacto:

New Service Solutions srl

Sector: Energía

País: Italia

Empresario de acogida (HE)

Nombre: Francisco Dobón

Edad: 60

Experiencia como emprendedor: 10 años

Tamaño de la empresa: 10 empleados

Nombre de la empresa / Datos de contacto:

Dobon's Technology / www.dobontech.com

Sector: Energía

País: España

Duración de la estancia: 1 mes (enero - febrero 2010)

Breve introducción:

Francisco Dobón (HE) inició su actividad empresarial hace diez años. La empresa se centra en actividades de I+D y servicios en energías renovables, con el desarrollo de productos propios. Se trata de una empresa pequeña de 3 socios y 10 empleados, con una filial en Teruel para la fabricación del producto estrella, un seguidor solar en dos ejes, Tetra Track®

Pierluigi Cipriani (NE) creó New Service Solutions srl en junio 2008. Se trata de una empresa de servicios en el sector de las energías renovables a través de dos vías, la gestión de parques solares (permisos, búsqueda de inversores, alquiler...) y la explotación de parques propios (en colaboración con los propietarios del terreno)



Objetivo de la estancia: Establecer una relación de colaboración comercial en un mercado en expansión.

El sector de las energías renovables es un mercado maduro en España y estratégico para la región de Puglia, cuyo gobierno regional ha definido un plan estratégico de energía y medio ambiente basado en tecnología limpias, lo que está fomentando la creación de nuevas empresas en el sector. Esto representa una oportunidad para Dobontech de establecer una relación de colaboración comercial en un mercado en expansión.

Con la realización de esta estancia, se persiguen los siguientes objetivos:

- Mejorar el perfil empresarial del NE y conocer las similitudes en energías renovables entre España e Italia, dadas las condiciones climáticas similares.
- Establecer un marco de colaboración NE-HE para la colaboración en futuros proyectos.
- Explorar la posibilidad de introducir nuevos productos en el mercado fotovoltaico de la región de Puglia.
- Adquirir conocimientos y productos, relacionados con su actividad y trasladarlos a su entorno.
- Abrir una nueva oportunidad de mercado al HE en el mercado italiano y países próximos.



Erasmus for Young
Entrepreneurs

Erasmus Jóvenes Emprendedores

Caso de estudio: DOBONTECH

Actividades realizadas por el nuevo emprendedor:

- La primera quincena de la estancia se centró en que el NE conociera el funcionamiento de la empresa, su misión, productos y servicios.
- La segunda quincena el NE recibió formación técnica de los productos de la empresa para identificar oportunidades de cooperación en Puglia y en Italia con el fin de establecer un acuerdo comercial sobre los productos más adecuados para introducirlos en dicho mercado.

Beneficios de la participación en el programa:

- **Pierluigi Cipriani ha firmado con Francisco Dobón un acuerdo comercial con asistencia técnica para introducir el seguidor solar de dos ejes, Tetra Track ®, en el mercado italiano.**
- Beneficios para de la empresa: La expansión en el mercado italiano y países próximos.
- Beneficios para el emprendedor: Adquirir conocimientos y productos, relacionados con su actividad y trasladarlos a su entorno.

Una frase que resuma la experiencia:

“La experiencia ha sido muy satisfactoria” Pierluigi Cipriani (NE)

“La estancia ha servido para establecer una relación prometedora” Francisco Dobón (HE)

Para más información sobre la estancia:

- NIO, Tecnopolis / Gaetano Grasso: g.grasso@innova.puglia.it
- HIO, Instituto Tecnológico de Canarias / Lucía Dobarro: rempart@itccanarias.org

Más información sobre el programa: www.erasmus-entrepreneurs.eu