

Caso de estudio: Somer Consulting

- José Hernández (HE)
- Luca Taverna (NE)

RTL12705



Erasmus for Young
Entrepreneurs

Erasmus Jóvenes Emprendedores Caso de estudio: Somer Consulting

Nuevo emprendedor (NE)

Nombre: Luca Taverna

Edad: 32

Estado: Empresa sin constituir

Nombre de la empresa / Datos de contacto:

Phoenix Consulting

www.phoenixcoach.it

Sector: Consultoría y coaching

País: Italia

Empresario de acogida (HE)

Nombre: José Hernández

Edad: 50

Experiencia como emprendedor: 5 años

Tamaño de la empresa: 5 formadores /colaboradores externos

Nombre de la empresa / Datos de contacto:

Somer Consulting

www.somer-consulting.com

Sector: Consultoría y formación

País: España

Duración de la estancia: 3 meses (enero - abril 2010)

Breve introducción:

José Hernández (HE) inició su actividad empresarial hace seis años. Somer Consulting es un centro de formación para empresas en Canarias que imparte cursos a medida para empresas y consultoría de dirección de organizaciones. Cuenta con una plantilla de cinco formadores-colaboradores externos.

Luca Taverna (NE) tiene formación como coach y experiencia en administración de empresas de otros sectores. En el momento en el que inicia con José Hernández, la empresa Phoenix Consulting, no está constituida.

Somer Consulting no ofrece servicios de formación en coaching, por lo que se detecta una oportunidad de cooperación para ofertar un nuevo servicio a sus clientes durante la estancia del NE.

Objetivo de la estancia:

Con la realización de esta estancia, se persiguen los siguientes objetivos:

- **Objetivos HE:** Mostrar a Luca cómo funciona una empresa de formación y establecer nuevas colaboraciones profesionales.
- **Objetivo NE:** Aprender cómo funciona una empresa de formación. Aprender técnicas de venta. Aprender las técnicas de los cursos organizados por el HE. Poner en práctica lo aprendido con la ayuda del HE. Integración de las técnicas de coaching con las técnicas de consultoría.

Actividades realizadas por el nuevo emprendedor:

- El primer mes conocimiento de la empresa y funcionamiento del sistema formativo de España. Aprendizaje de técnicas de formación de Somer Consulting. Presentación interna PNL (Programación Neurolingüística)
- El segundo y tercer mes: Preparación e impartición de ocho cursos: PNL, Automotivación, Gestión estado de ánimo y Comunicación. Facturación: 10.600 €



Beneficios de la participación en el programa:

- José (HE): Ampliación de la oferta formativa (y facturación), si bien exige dedicación y tiempo por parte del HE
- Luca (NE): Aprendizaje del funcionamiento de una empresa de formación y ampliación de cultura personal, con la dificultad de utilizar correctamente el idioma.

Una frase que resuma la experiencia:

“Una experiencia muy importante para mi vida profesional” Luca Taverna (NE)

“Hemos puesto a trabajar a Luca como uno más del equipo” José Hernández (HE)

Para más información sobre la estancia:

- NIO, Alintec / Natalia Katana: natalia.katana@alintec.it
- HIO, Instituto Tecnológico de Canarias / Lucía Dobarro: rempart@itccanarias.org

Más información sobre el programa: www.erasmus-entrepreneurs.eu